

# „Bleiben dem Verbrenner treu“

Auch **ZWEI E-AUTOS** im Angebot: Mazda6e und Mazda CX-6e

Im Gespräch mit den AUTOSEITEN: Felix Gebhart, Direktor Vertrieb der Mazda Motors (Deutschland) GmbH, blickt auf Zukunftsperspektiven der japanischen Marke.

**DIE AUTOSEITEN: Herr Gebhart, die Automobilmarke Mazda ist keine Marke, die eine große Palette von E-Autos anbietet. Ist das für den Vertrieb eher von Nachteil oder von Vorteil, auch wenn man es rückblickend sieht?**

Felix Gebhart: Es ist rückblickend sicherlich sehr gut, dass wir immer dem Verbrenner treu geblieben sind, auch weiter treu bleiben und den Verbrenner weiterhin optimieren. Natürlich ist es für die Marktabdeckung wichtig, dass wir jetzt auch zwei Elektrofahrzeuge haben und mit dem Mazda6e sowie Mazda CX-6e eine steigende Nachfrage nach Elektrofahrzeugen auch bedienen können. Summa summarum hatten wir schon 2020 mit dem MX-30 ein Elektrofahrzeug, das damals in den Markt gepasst hat.

Wir haben jetzt wieder zwei Fahrzeuge, die auch in den Markt passen. Bei einem Anteil von Elektrofahrzeugen um 20 bis 25 Prozent ist es aber sicherlich wichtig, dass man weiter mit einem Verbrenner gut punkten kann. Deswegen ist der Multi-Solution-Ansatz, so wie wir ihn haben, mit den passenden Motorisierungen – für uns und na-



Gibt einen Ausblick auf die Zukunft der Marke Mazda: Felix Gebhart, Direktor Vertrieb Mazda Motors (Deutschland). Foto: WMD

türlich auch für die Händler der richtig gewählte Weg.

**Mazda bietet eine breite Motorenvielfalt an und hat verschiedene Antriebe, auch einen Diesel gibt es bei Mazda ...**

Das kommt bei den Händlern gut an und es kommt bei den Kunden gut an, weil man abhängig von einer ordentlichen Bedarfsanalyse schon für jeden Kunden das passende Fahrzeug hat, sowohl für Langstreckenfahrer, als auch für den, der eher städtisch unterwegs, und für den Pendler den neuen CX-5. Das ist ein Fahrzeug mit einem

hohen Nutzwert und das Ganze ist natürlich auch noch gut eingepreist.

**Wie sind Ihre Ziele zur weiteren Vergrößerung des Absatzes? Sie hatten 2025 rund 40.000 Fahrzeuge verkauft. Damit kann man sicher nicht zufrieden sein. Wie sieht Ihre Zielsetzung 2026 aus?**

Im letzten Jahr waren wir etwas eingeschränkt, was das Modellangebot betraf. Das war natürlich getrieben durch die Produktionslücke oder mangelnde Verfügbarkeit beim CX-5, die wir ja letztes Jahr nicht gegeben. Das hat uns einiges an Volumen ge-

kostet, genauso wie auch die generelle Fahrzeugverfügbarkeit mit Lagerwagen in der zweiten Jahreshälfte. Da waren zu wenige Fahrzeuge vorhanden. Unser Ziel für 2026 sind 50.000 Einheiten. Hier geht es darum, dass wir das Volumen vom Mazda CX-30 auf dem Niveau vom letzten Jahr halten. Der war mit 13.000 Einheiten unser klarer Topseller, so dass wir mit dem neuen CX-5 jetzt das zweite Volumenmodell haben, mit dem wir in diesem Jahr über die 10.000 Einheiten-Marke kommen können. **WMD**

Das ganze Interview lesen auf [www.dieautoseiten.de](http://www.dieautoseiten.de).

# Ein konkreter Ausblick auf den neuen smart #2

**WELTPREMIERE** auf dem Pariser Autosalon 2026

Der smart Concept #2 wurde erstmals auf der Auto China 2026 gezeigt. Das Konzeptmodell bewahrt die ultrakompakte Form des ikonischen urbanen Zweisitzers und will zugleich für die Vision eines ultimativen voll-elektrischen Stadtautos stehen. Ausgelegt für die neue, eigenentwickelte Electric Compact Architecture (ECA) von smart, bildet das smart Concept #2 die Grundlage für einen elektrischen Antrieb der nächsten Generation, moderne Sicherheitsstandards und ein urbanes Fahrerlebnis, das sich klar von bisherigen Konzepten abheben soll.

„EIN KONKRETER AUSBLICK“

„Mit dem smart Concept #2 geben wir erstmals einen wirklich konkreten Ausblick auf unseren neuen Zweisitzer und die Reaktionen darauf sind überwältigend. Die ersten Bilder und technischen Details haben in unserem Vertriebsnetz enorme Begeisterung ausgelöst und zeigen, welche Vorfreude dieses Fahrzeug schon jetzt entfacht. Der kommende smart #2 greift den prägenden Charakter des legendären smart fortwo perfekt auf. Ikonisch, kompakt und maximal effizient“, sagt Florian Nemitz, CEO smart Deutschland.

Die für smart charakteristische „wheels-at-the-corners“-Architektur maximiert den Innenraum

bei einer ultrakompakten Gesamtlänge von 2,79 Metern. Mit einem Wendekreis von 6,95 Metern will das smart Concept #2 zugleich für außergewöhnliche Agilität und müheloses Manövrieren im urbanen Raum stehen.

**MODERNE PERFORMANCE**

Über seine Funktionalität hinaus ermöglicht die fortschrittliche ECA-Plattform eine moderne

elektrische Performance mit einer vorgesehenen Reichweite von knapp 300 Kilometern (Hersteller-Angabe), einer DC-Schnellladefähigkeit von 10 auf 80 Prozent in unter 20 Minuten sowie innovativen Vehicle-to-Load-Funktionen. Letzte, wichtige Information: Das Serienmodell smart #2 soll im Oktober 2026 auf dem Pariser Autosalon seine Weltpremiere feiern. **WMD**



Der smart Concept #2. Foto: Julian Bossert/WMD

# Ein nächster Meilenstein

Über 800 PS: **OPEL GSE 27FE** für die neue Ära der Formel E

Opel setzt den nächsten Meilenstein auf dem Weg in die ABB-FIA-Formel-E-Weltmeisterschaft: Auf dem Circuit Paul Ricard im südfranzösischen Le Castellet feierte der neue Opel GSE 27FE Weltpremiere. Mit dem Prototyp des GEN4-Rennwagens und seinem markanten Design zeigt die Marke mit dem Blitz das nächste Kapitel ihres Formel-E-Engagements – zum ersten Mal auch live auf der Rennstrecke. „Mit Opel GSE haben wir eine klare Strategie: Race. Drive. Play. Und 2026 steht ganz eindeutig im Zeichen des Rennsports“, kündigte Opel-Marketingchefin Rebecca Reinermann, anlässlich der Präsentation an. „Die Formel E ist für uns viel mehr als ein weiteres Motorsport-Programm – sie ist die Speerspitze unserer GSE-Strategie. Hier zeigen wir, wie aufregend und zugleich relevant elektrische Performance für und bei Opel ist.“

„Was wir heute enthüllen, ist weit mehr als ein Prototyp“, sagte Jörg Schrott, Teamchef des

Opel GSE Formula E Teams, im Gespräch mit DIE AUTOSEITEN, und erläuterte weiter: „Der Opel GSE 27FE ist ein strategischer Technologie-Beschleuniger für unsere Arbeit in der Serie und speziell für unsere GSE-Performance-Modelle.“ Der Opel GSE 27FE ist der Rennwagen für die GEN4-Generation der Formel-E-Weltmeisterschaft, die mit der

kommenden Saison 2026/2027 – Saisonstart im Dezember – beginnt. Der Prototyp verfügt über permanenten Allradantrieb, leistet über 800 PS, erreicht eine Rekuperationsleistung von bis zu 700 kW und hebt damit elektrischen Motorsport auf ein völlig neues Niveau. Weitere strategische Elemente wie unterschiedliche Aerodynamik-Konfigura-

tionen versprechen noch mehr Spannung bei den Rennen.

Entsprechend umfangreich ist auch die Vorbereitung. „Nach vielen intensiven Stunden auf dem Prüfstand integrieren wir nun den kompletten Antriebsstrang ins Auto und werden ab Anfang Mai auf der Rennstrecke sein“, erklärte Jörg Schrott beim ersten Roll-out auf dem Circuit

Paul Ricard. In den kommenden Monaten werden sich Prüfstandsläufe und Teisteinsätze auf der Strecke gezielt abwechseln. „Aktuell planen wir, vor dem Saisonstart rund 15 Testtage auf unterschiedlichen europäischen Rennstrecken zu absolvieren.“

Zum Hintergrund: Die Abkürzung GSE steht für „Grand Sport Electric“ und damit für besonders dynamische Elektroautos für die Straße. Nach dem Mokka GSE kommt im Jahr 2026 der Corsa GSE als Serienmodell auf den Markt.

„Die Formel E ist die am schnellsten wachsende Rennserie der Welt – und genau dort gehört Opel hin“, fasst Rebecca Reinermann zusammen. „Wir wollen diese kompromisslose Performance nicht nur den Motorsport-Profis vorbehalten. Auch die Opel-Kunden sollen in den Genuss dieses sportlichen, direkten ‚OMG!-Fahrerlebnisses‘ kommen. Deshalb bauen wir mit dem Corsa GSE unsere GSE-Serienmodellpalette weiter aus.“ **WMD**



DIE AUTOSEITEN im Gespräch mit Jörg Schrott, Chef vom Opel GSE Formula E Team. Foto: Gudrun Muschalla/WMD

## KRAFTFAHRZEUGMARKT

### KFZ ANGEBOTE

Autokauf aller Art, wie gesehen für Export. Zahle bar. Hole ab. ☎ 0345-135 218 20

### SKODA

Autoankauf. Kaufe alle Autos, auch defekt oder Unfall. Sofort Zahlung Tel: 01523 1659 434

Kaufe PKW / Transporter / Geländewagen. ☎ 0177-5006700

### MOTORRÄDER/ZWEIRÄDER

Motorradankauf Abholung und Barzahlung alle Marken 0163/3120590

### WEITERE VERKÄUFE

Verk. 2 Tonne Pritschenanhänger, 3 Meter Hassia Sämaschine mit FG Schaltung, 3-Schaarflug, Grundgestell für Wibbsäge. ☎ 01522/7523987

### WOHNMOBILE/-WAGEN

Wir kaufen Wohnmobile + Wohnwagen Tel. 03944-36160, www.wm-aw.de Wohnmobilcenter Am Wasserturm

### KFZ GESUCHE

### ANHÄNGER

Suche PKW-Anhänger mit Papieren. Angebote an: Tel. 0177/5200961

### PKW KAUFGESUCHE

### Schaller Automobile

Seriöser und zuverlässiger Barankauf von Gebrauchtwagen aller Art. Rufen Sie uns an! Wir machen Ihnen ein faires Angebot! Plautzstraße 17 • 04179 Leipzig Tel.: 0341/4 41 06 61

### SERVICEANGEBOTE

### SERVICE

### AUTOVERWERTUNG RICHTER

Ankauf von Altfahrzeugen, Ersatzteileverkauf ☎ 0341/2 31 29 91

## Die Frühjahrsraten sind da! Höchste Zeit, einen Crossover zu leasen.



Nissan Juke N-Connecta – Kurzzulassung  
1,0 DIG-T, 84 kW (114 PS), 6MT, 4x2, Benziner  
Jetzt leasen ab **€ 169,- mtl.<sup>1</sup>**  
Unser Hauspreis ab **€ 19.390,-**  
Ihr Vorteil jetzt bis zu **€ 9.260,-<sup>2</sup>**

Nissan Qashqai Tekna – Kurzzulassung  
1,3 DIG-T Mild-Hybrid, 116 kW (158 PS), Xtronic, 4x2, Benziner  
Jetzt leasen ab **€ 269,- mtl.<sup>1</sup>**  
Unser Hauspreis ab **€ 30.990,-**  
Ihr Vorteil jetzt bis zu **€ 15.030,-<sup>2</sup>**

Nissan X-Trail N-Connecta – Kurzzulassung  
1,5 VC-T Mild-Hybrid, 120 kW (163 PS) Xtronic, 4x2, Benziner  
Jetzt leasen ab **€ 239,- mtl.<sup>1</sup>**  
Unser Hauspreis ab **€ 31.890,-**  
Ihr Vorteil jetzt bis zu **€ 15.885,-<sup>2</sup>**

Nissan Townstar Tekna – Kurzzulassung  
Kombi, L1, 1,3 DIG-T, 96 kW (130 PS), 7AT, 4x2, Benziner  
Jetzt leasen ab **€ 239,- mtl.<sup>1</sup>**  
Unser Hauspreis ab **€ 27.890,-**  
Ihr Vorteil jetzt bis zu **€ 9.710,-<sup>2</sup>**

<sup>1</sup>Ein Leasingangebot in Zusammenarbeit mit Nissan Financial Services. Geschäftsbereich der RCI Banque S.A. Ndl. Dtd. Jagenbergstr. 1, 41468 Neuss, für die der Angebotsleistende als ungebundener Vermittler tätig ist einmalige Mietsonderzahlung 0,-, Laufzeit 48 Monate, Laufzeit 10.000 km/p.a., zzgl. € 1.190,- (Juke, Qashqai) bzw. € 1.390,- (X-Trail, Townstar) Bereitstellungskosten. <sup>2</sup>Preisvorteil gegenüber der unverbindlichen Preisempfehlung des Herstellers, bei zugelassenen Fahrzeugen zum Zeitpunkt der Erstzulassung. Alle Angebote zunächst gültig bis 30.06.2026 oder vorherigem Widerruf. Druckfehler, Irrtümer und Preisänderungen vorbehalten. Modellabbildungen zeigen möglicherweise aufpreispflichtige Sonderausstattung.

**Autocenter Leipzig-Halle GmbH**  
[www.autocenter-leipzig-halle.de](http://www.autocenter-leipzig-halle.de)

Torgauer Straße 108  
Kiewer Straße 28  
Dieselstraße 50

**04318 Leipzig-Schönefeld**  
**04205 Leipzig-Grünau**  
**06130 Halle**

Tel.: 0341/2 34 94 32 (Unternehmenssitz)  
Tel.: 0341/4 15 01-10  
Tel.: 0345/1 31 66-0